WERKZEUG: ERMITTLUNG DER INTERESSEN BEIDER PARTEIEN

Dieses “Werkzeug” (Fragebogen) hilft Ihnen dabei, herauszufinden, was für Sie wichtig ist und was für Ihre Gegenpartei wichtig ist. Wenn Sie den Fragebogen ausfüllen, können Sie Ihre besten Optionen für eine Lösung Ihres Konflikts prüfen.

MEINE INTERESSEN

* Was sind meine Interessen?
* Was ist mir in diesem Konflikt wirklich wichtig?
* Was will ich?
* Was brauche ich?
* Was sind meine Sorgen, Hoffnungen und Ängste?

Mögliche Endergebnisse

* Welche Art von Übereinkommen könnten wir erreichen?

LEGITIMIERUNG

* Welche dritte Partei außerhalb des Konflikts könnte einen oder beide von uns davon überzeugen, dass eine vorgeschlagene Vereinbarung fair ist?
* Welcher objektive Maßstab könnte uns davon überzeugen, dass eine Vereinbarung fair ist? (ein Gesetz, ein Sachverständigengutachten, der Marktwert der Transaktion)?
* Gibt es einen Präzedenzfall, der uns davon überzeugt, dass eine Vereinbarung fair ist?

DIE INTERESSEN DER GEGENSEITE

* Was sind die Interessen meiner Gegenseite?
* Wenn ich an ihrer Stelle wäre, was wäre mir in diesem Konflikt wirklich wichtig?
* Was wollen sie?
* Was brauchen sie?
* Was sind deren Sorgen, Hoffnungen und Ängste?